

Morgan Stanley Investment Funds Global Sustain Fund

INTERNATIONAL EQUITY TEAM | COMENTARIO MENSUAL | 31 OCTUBRE 2021

ANÁLISIS DE RENTABILIDAD

En el mes transcurrido hasta el 31 Octubre 2021, el fondo obtuvo una rentabilidad de 3,41% (Clase A, neto de comisiones)¹, mientras que el índice de referencia obtuvo una rentabilidad de 5,66%.

La cartera ha registrado un rendimiento relativo negativo desde principios de año; ha obtenido un 13,73% frente al 19,44% del índice.

La rentabilidad relativa negativa de octubre se debió a la desacertada asignación por sectores por la sólida evolución de los ámbitos cíclicos. En concreto, la infraponderación en consumo discrecional y las sobreponderaciones en atención sanitaria y consumo estable lastraron el rendimiento, lo cual se mitigó en cierta medida por la sobreponderación en tecnologías de la información y la no exposición a compañías de servicios de comunicación. La selección de valores contribuyó de manera ligeramente positiva al resultado en el mes, pues la rentabilidad relativa positiva de servicios de comunicación y financiero prácticamente se vio contrarrestada por el resultado relativo negativo de atención sanitaria.

Los emisores que más positivamente contribuyeron al rendimiento absoluto durante el mes fueron Microsoft (+130 puntos básicos [pb]), Accenture (+58 pb) e Intercontinental Exchange (+58 pb). Los que más lastraron la rentabilidad absoluta fueron Visa (-24 pb), Medtronic (-16 pb) y Fidelity National Information Services (-14 pb).

ANÁLISIS DEL MERCADO

Octubre fue un mes de gran solidez que compensó con creces la debilidad de septiembre. El índice MSCI World obtuvo un 5,7% en dólares estadounidenses (USD) durante el mes (+5,5% en moneda local). Como suele suceder en entornos de mercado así, los sectores cíclicos fueron los que mejor rindieron: consumo discrecional, energía y tecnologías de la información avanzaron un 8% (en USD) y finanzas subió un 6%. Por su parte, los sectores más defensivos evolucionaron con mayor debilidad y consumo estable solo subió un 3% y atención sanitaria, tan solo un 4%. Servicios de comunicación (+1%) fue el sector más débil. Por regiones, Norteamérica evolucionó adecuadamente: Estados Unidos avanzó un 7% y Canadá, un 8% en USD y un 5% en moneda local. La otra cara es que la mayoría de los mercados principales de Europa y Asia cerraron por detrás del índice, salvo Suiza, que subió un 6% en USD y un 4% en moneda local. La incertidumbre política se cobró su peaje en Japón (-3% en USD, -1% en moneda local) y Alemania (+2% en USD y en moneda local), mientras que Hong Kong (+1% en USD y en moneda local) también avanzó con debilidad.

ACTIVIDAD DE LA CARTERA

La actividad de la cartera se reporta a cierre del trimestre.

ESTRATEGIA Y PERSPECTIVAS

Problemas de suministro

No es la demanda, sino el suministro: hace dieciocho meses, la demanda de bienes y servicios se hundió al barrer todo el mundo la pandemia de COVID-19. Numerosos países sufrieron las mayores contracciones del producto interior bruto jamás registradas.

Actualmente, con algunas excepciones (por ejemplo, el sector del turismo), la demanda de bienes y servicios en el mundo corporativo es más fuerte que nunca. Sin embargo, las compañías se están enfrentando a más retos operativos por las restricciones que registran las cadenas de suministro con motivo de la escasez de mano de obra, materias primas y componentes, así como la menor capacidad logística, aspectos todos ellos que presionan al alza los costes y restringen la disponibilidad de productos.

Actualmente, estamos observando algo inusual: revisiones de las previsiones de beneficios por falta de suministro, más que por una caída inesperada de la demanda.

¹ Fuente: Morgan Stanley Investment Management. Datos a 31 Octubre 2021.

¿Cómo hemos llegado a esta situación? En pocas palabras, la COVID-19 se ha traducido en un cambio drástico, en un periodo relativamente corto, en los tipos de bienes y servicios que desean las personas. No es algo que resulte muy sorprendente porque la manera en que vivimos y funcionamos, para la población en general, ha cambiado de manera radical. Las cadenas de suministro, que necesitan más tiempo para crecer, no encajan fácilmente este tipo de cambios rápidos en la demanda.

Fijémonos en un ejemplo específico: la demanda de productos deportivos se ha disparado. En los últimos 18 meses, hemos asistido a una aceleración de una tendencia bastante consolidada, pues las personas han buscado mantenerse en forma y con buena salud de maneras nuevas a causa de la pandemia. La importancia de estar en forma y gozar de una buena salud ha pasado a ocupar un lugar central para numerosas personas.

Los fabricantes de productos deportivos se encuentran en gran medida en el sudeste asiático, concretamente, en Vietnam, Camboya y China. Vietnam es un país que nos recuerda claramente que la pandemia aún no ha terminado, casi dos años después de su comienzo. El confinamiento decretado por el gobierno de ese país se tradujo en cierres de fábricas, con las consiguientes semanas de producción perdida y numerosas semanas para volver a cobrar ritmo. El calzado deportivo y las prendas de vestir, que deben viajar por todo el mundo para llegar a los consumidores, han sufrido retrasos por la carencia de contenedores de transporte y capacidad portuaria, lo cual se ha traducido en que los bienes precisen dos veces más de tiempo para llegar a su destino. Se trata de un efecto derivado del desplome del transporte aéreo, que ha eliminado una proporción significativa de su capacidad, impulsando al alza los costes y animando a las empresas a virar al transporte marítimo. ¿El resultado? Se han perdido ventas, pues llegan a las tiendas menos calzado y prendas.

¿Cuál es la magnitud de este problema? Dado que todo el sector emplea producción externalizada, en gran medida, de los mismos proveedores, se trata de un problema de todo el sector, no de una compañía en concreto. En resumidas cuentas, todos los participantes salen perdiendo. Los beneficios se ven afectados, paradójicamente, porque en última instancia se venderán menos productos. Puede que esta circunstancia se compense en cierta medida por los precios netos, pues las existencias sin vender que descontar serán limitadas. Es un aspecto en torno al cual el sector se está esforzando para mejorar los márgenes brutos y el retorno sobre el capital. Por tanto, una ventaja de esta situación podría ser que se avanza hacia preparar a los consumidores para que no esperen descuentos. ¿Cuál es el riesgo? Que las personas gasten su dinero en otras cosas, es decir, que se produzcan giros en el consumo a otros ámbitos y que no regrese en su totalidad cuando se restablezca el suministro.

Las compañías más grandes, que suelen estar presentes en nuestras carteras globales, cuentan con la escala necesaria para capear la tormenta y seguir invirtiendo en sus plataformas digitales; sin embargo, las más pequeñas, que ya trataban de alcanzar a sus homólogas mayores, podrían quedar rezagadas en la carrera digital.

La prisa por no perder demanda también genera riesgos medioambientales, sociales y de gobierno. Existen controversias ampliamente documentadas relacionadas con las cadenas de suministro del sector de los productos deportivos; sus componentes deben tener cuidado de no introducir también la presión de aumentar la producción rápidamente, al tiempo que tratan de lograr un equilibrio con el bienestar de sus trabajadores. Este extremo podría ser una forma adecuada de medir los avances de una compañía a la hora de hacer de su personal una prioridad en su manera de llevar a cabo su actividad.

Naturalmente, aunque el de productos deportivos es una víctima reciente, el sector de los semiconductores puede que fuera la primera categoría en la que se produjo un desajuste claro entre suministro y demanda. En este sector, el aumento de la demanda como consecuencia de la COVID-19 (teletrabajo, educación desde casa, etc.) chocó contra un suministro a corto plazo relativamente fijo. Esta circunstancia ha supuesto efectos en cadena para numerosos segmentos de la economía, el más notorio, el estancamiento del sector del automóvil, que demuestra el papel dominante que la tecnología está asumiendo en la economía global. No existe una forma sencilla de superar la carencia de semiconductores, pues solo se puede abordar con capacidad de manufactura nueva. En este sentido, la compañía de fundición líder de Taiwán ha indicado que invertirá 100.000 millones de USD en los próximos tres años. Las carencias también han arrojado luz sobre lo estrecha y lo globalizada que se ha tornado la cadena de suministro de semiconductores, pues solo brinda capacidad un número reducido de grandes fabricantes de circuitos y equipos.

Las compañías con capacidad para fijar precios pueden repercutir la inflación de los costes a los clientes finales. La solidez de la demanda actual supone que numerosas compañías, incluso aquellas con una capacidad para fijar precios débil en términos históricos, confíen en poder repercutir los aumentos de los costes, minimizando de este modo el impacto en los beneficios. La diferencia tiene que ver con las que tienen una capacidad menor para fijar precios, pues podrían no consolidarse una vez se supere este periodo de menor suministro.

La capacidad para fijar precios es un atributo esencial que buscamos en las compañías en que invertimos en el marco de nuestras carteras globales. Así pues, aunque puede producirse cierta volatilidad a corto plazo en sus beneficios y rentabilidades, pensamos que el potencial de ganancias de estas compañías de mayor calidad debería ajustarse al alza una vez finalice esta fase y ampliarse la brecha entre las compañías de alta calidad y las de calidad baja.

Para más información, por favor, contacte con su representante de Morgan Stanley Investment Management.

DATOS DEL FONDO

Fecha de lanzamiento
29 Junio 2018

Divisa del fondo
Dólar estadounidense

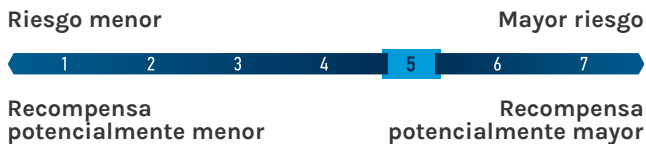
Índice
MSCI World Net Index

Periodos de rentabilidad de 12 meses hasta el cierre del último mes (%)

	OCTUBRE '20 - OCTUBRE '21	OCTUBRE '19 - OCTUBRE '20	OCTUBRE '18 - OCTUBRE '19	OCTUBRE '17 - OCTUBRE '18	OCTUBRE '16 - OCTUBRE '17
MS INVF Global Sustain Fund - A Acciones	27,79	7,70	18,64	--	--
MSCI World Net Index	40,42	4,36	12,69	--	--

La rentabilidad pasada no es un indicador fiable de resultados futuros. La rentabilidad puede aumentar o disminuir como consecuencia de las fluctuaciones de las divisas. Todos los datos de rentabilidad corresponden al valor liquidativo al inicio y al final del periodo, son netos de comisiones, y no tienen en cuenta las comisiones y costes incurridos en la emisión y reembolso de participaciones. **La fuente de todas las cifras de rentabilidad y los datos del índice es Morgan Stanley Investment Management.**

Perfil de riesgo y rentabilidad de la clase de acciones A



La categoría de riesgo y recompensa indicada se basa en datos históricos.

- Las cifras históricas son sólo orientativas y podrían no ser un indicador fiable de lo que sucederá en el futuro.
- Por tanto, esta categoría podría variar en el futuro.
- Cuanto más alta es la categoría, mayor es el beneficio potencial, pero mayor es también el riesgo de perder la inversión. Categoría 1 no indica una inversión exenta de riesgo.
- El fondo se encuentra en esta categoría porque invierte en acciones de diferentes compañías y la rentabilidad teórica y/o materializada del fondo ha experimentado subidas y bajadas significativas en términos históricos.
- El fondo puede verse afectado por las fluctuaciones de los tipos de cambio entre la moneda del fondo y las monedas de las inversiones que este realiza.

Esta calificación no tiene en cuenta otros factores de riesgo que deberían considerarse antes de invertir, como:

- El fondo depende de terceros para realizar ciertos servicios, inversiones o transacciones. En el caso de que dichos terceros devengan insolventes, el fondo podría quedar expuesto a pérdidas financieras.
- El número de compradores o vendedores puede ser insuficiente, lo cual afectaría a la capacidad del fondo para comprar o vender títulos.
- Invertir en acciones A de China mediante los programas de interconexión bursátil Shanghai-Hong Kong y Shenzhen-Hong Kong también puede entrañar riesgos adicionales, como los riesgos vinculados a la titularidad de acciones.
- La rentabilidad pasada no es un indicador fiable de resultados futuros. La rentabilidad puede aumentar o disminuir como consecuencia de las fluctuaciones de las divisas. El valor de las inversiones y los ingresos derivados de ellas puede disminuir y aumentar, por lo que los inversores podrían perder toda su inversión o una parte sustancial de esta.
- El valor de las inversiones y los ingresos derivados de ellas variará, por lo que no existe garantía de que el fondo vaya a alcanzar sus objetivos de inversión.
- Las inversiones pueden realizarse en varias divisas y, por lo tanto, las variaciones en los tipos de cambio entre divisas pueden hacer que el valor de las inversiones disminuya o aumente. Además, el valor de las inversiones puede verse afectado negativamente por las fluctuaciones en los tipos de cambio entre la divisa de referencia del inversor y la divisa de denominación de las inversiones.

Consulte el folleto para obtener información exhaustiva sobre los riesgos. Todos los datos son a 31 Octubre 2021 y pueden cambiar a diario.

Información importante sobre distribución transfronteriza de fondos en la UE

Esta es una comunicación con fines comerciales. No deben solicitarse participaciones del fondo sin consultar primero el prospectus y el documento de datos fundamentales para el inversor vigentes, disponibles en inglés y en el idioma oficial de su jurisdicción en morganstanleyinvestmentfunds.com o de forma gratuita en el domicilio social de Morgan Stanley Investment Funds, European Bank and Business Centre, 6B route de Trèves, L-2633 Senningerberg, inscrita en el registro mercantil de Luxemburgo con el número B 29 192. En el mismo sitio web, se encuentra disponible un resumen en inglés de los derechos de los inversores.

En caso de que la sociedad gestora del fondo correspondiente decida resolver su contrato para la comercialización del fondo en cualquier país del EEA en que se encuentre inscrito a tales efectos, será de conformidad con la normativa pertinente para UCITS.

INFORMACIÓN DE ÍNDICE

El **Índice MSCI World Net** es un índice ponderado por capitalización bursátil ajustado por las acciones en libre circulación que tiene por objeto medir la evolución de las bolsas de los mercados desarrollados globales. La expresión "en libre circulación" designa la proporción de las acciones en circulación que se consideran disponibles para su compra por los inversores en los mercados bursátiles. La evolución del

índice se expresa en dólares estadounidenses y supone que los dividendos netos se reinvierten. El índice no está gestionado y no incluye gastos, comisiones ni gastos de suscripción. No es posible invertir directamente en un índice.

DISTRIBUCIÓN

Esta comunicación se dirige exclusivamente a personas que residan en jurisdicciones donde la distribución o la disponibilidad de la información que aquí se recoge no vulneren las leyes o los reglamentos locales y solo se distribuirá entre estas personas. En particular, está prohibida la distribución de las participaciones a personas estadounidenses.

Irlanda: MSIM Fund Management (Ireland) Limited. Domicilio social: The Observatory, 7-11 Sir John Rogerson's Quay, Dublín 2, D02 VC42 (Irlanda). Inscrita en Irlanda como sociedad de responsabilidad limitada con el número de sociedad 616661. MSIM Fund Management (Ireland) Limited está regulada por el Banco Central de Irlanda. **Reino Unido:** Morgan Stanley Investment Management Limited está autorizada y regulada por la Autoridad de Conducta Financiera. Inscrita en Inglaterra. Número de registro: 1981121. Domicilio social: 25 Cabot Square, Canary Wharf, Londres E14 4QA. **Dubái:** Morgan Stanley Investment Management Limited (Representative Office, Unit Precinct 3, 7ª planta, oficinas 701 y 702, nivel 7, Gate Precinct Building 3, Dubai International Financial Centre, Dubái, 506501 (Emiratos Árabes Unidos). Teléfono: +97 (0)14 709 7158). **Italia:** MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Milan Branch (Sede Secundaria di Milano) es una sucursal de MSIM Fund Management (Ireland) Limited, sociedad inscrita en Irlanda, regulada por el Banco Central de Irlanda y con domicilio social en The Observatory, 7-11 Sir John Rogerson's Quay, Dublín 2, D02 VC42 (Irlanda). MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Milan Branch (Sede Secundaria di Milano), con sede en Palazzo Serbelloni, Corso Venezia, 16, 20121 Milán (Italia), se encuentra inscrita en Italia con el número de sociedad y de IVA 11488280964. **Países Bajos:** MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Rembrandt Tower, 11th Floor Amstelplein 1 1096HA (Países Bajos). Teléfono: 31 2-0462-1300. Morgan Stanley Investment Management es una sucursal de MSIM Fund Management (Ireland) Limited. MSIM Fund Management (Ireland) Limited está regulada por el Banco Central de Irlanda.

Francia: MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Paris Branch es una sucursal de MSIM Fund Management (Ireland) Limited, sociedad inscrita en Irlanda, regulada por el Banco Central de Irlanda y con domicilio social en The Observatory, 7-11 Sir John Rogerson's Quay, Dublín 2, D02 VC42 (Irlanda). MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Paris Branch, con domicilio social en 61 rue de Monceau, 75008 Paris (Francia), se encuentra inscrita en Francia con el número de sociedad 890 071 863.

España: MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Sucursal en España es una sucursal de MSIM Fund Management (Ireland) Limited, sociedad inscrita en Irlanda, regulada por el Banco Central de Irlanda y con domicilio social en The Observatory, 7-11 Sir John Rogerson's Quay, Dublín 2, D02 VC42 (Irlanda). MSIM Fund Management (Ireland) Limited, Sucursal en España, con domicilio social en Calle Serrano 55, 28006, Madrid (España), se encuentra inscrita en España, con número de identificación fiscal W0058820B. **Suiza:** Morgan Stanley & Co. International plc, London, Zurich Branch. Autorizada y regulada por la Eidgenössische Finanzmarktaufsicht ("FINMA"). Inscrita en el registro mercantil de Zúrich con el número CHE-115.415.770. Domicilio social: Beethovenstrasse 33, 8002 Zúrich (Suiza). Teléfono +41 (0) 44 588 1000. Fax: +41(0) 44 588 1074.

Australia: Esta publicación la distribuye en Australia Morgan Stanley Investment Management (Australia) Pty Limited, ACN: 122040037, AFSL n.º 314182, que acepta la responsabilidad de

su contenido. Esta publicación y cualquier acceso a ella están dirigidos exclusivamente a "clientes mayoristas", según el significado que se le atribuye a este término en la Ley de sociedades (Corporations Act) de Australia. **Hong Kong:** El presente documento ha sido emitido por Morgan Stanley Asia Limited para utilizarse en Hong Kong y únicamente podrá facilitarse a "inversores profesionales", según se define este término en la Ordenanza de valores y futuros (Securities and Futures Ordinance) de Hong Kong (capítulo 571). El contenido del presente documento no se ha revisado ni aprobado por ninguna autoridad reguladora, incluida la Comisión de Valores y Futuros de Hong Kong. En consecuencia, salvo en casos de exención conforme a la legislación pertinente, el presente documento no podrá publicarse, facilitarse, distribuirse, dirigirse ni ofrecerse al público en Hong Kong. **Singapur:** El presente documento no debe considerarse una invitación de suscripción o adquisición, directa o indirectamente, dirigida al público o a cualquier persona concreta de este en Singapur, salvo a (i) inversores institucionales conforme al artículo 304 del capítulo 289 de la Ley de valores y futuros (*Securities and Futures Act*, "SFA") de Singapur, (ii) "personas relevantes" (incluidos inversores acreditados) de conformidad con el artículo 305 de la SFA, y de acuerdo con las condiciones especificadas en el artículo 305 de la SFA, o (iii) de otro modo de conformidad y de acuerdo con las condiciones de cualquier otra disposición aplicable de la SFA. Concretamente, no podrán ofrecerse al público minorista participaciones de fondos de inversión no autorizados o reconocidos por la Autoridad Monetaria de Singapur. Ningún documento escrito dirigido a cualquiera de las personas anteriormente citadas en relación con una oferta constituye un folleto, según la definición que se le atribuye a este término en la SFA, por lo que no rigen las estipulaciones de la SFA sobre responsabilidad legal en relación con el contenido de folletos. Además, los inversores deberán analizar minuciosamente si la inversión es o no apta para ellos. La Autoridad Monetaria de Singapur no ha revisado este documento.

INFORMACIÓN IMPORTANTE

EMEA: Esta comunicación comercial la emite MSIM Fund Management (Ireland) Limited. MSIM Fund Management (Ireland) Limited está regulada por el Banco Central de Irlanda. MSIM Fund Management (Ireland) Limited está constituida en Irlanda como sociedad de responsabilidad limitada con el número de registro 616661 y tiene su domicilio social en The Observatory, 7-11 Sir John Rogerson's Quay, Dublín 2, D02 VC42 (Irlanda).

El presente documento contiene información relativa al subfondo (el "fondo") de Morgan Stanley Investment Funds, *société d'investissement à capital variable* domiciliada en Luxemburgo. Morgan Stanley Investment Funds (la "sociedad") está domiciliada en el Gran Ducado de Luxemburgo como organismo de inversión colectiva de conformidad con la Parte 1 de la Ley de 17 de diciembre de 2010, en su versión modificada. La sociedad es un organismo de inversión colectiva en valores mobiliarios (OICVM).

No deben solicitarse participaciones del fondo sin consultar primero el folleto, el documento de datos fundamentales para el inversor y los informes anual y semestral (los "Documentos de Oferta") vigentes u otros documentos disponibles en su jurisdicción, que podrán obtenerse de forma gratuita en el domicilio social: European Bank and Business Centre, 6B route de Trèves, L-2633 Senningerberg, inscrita en el registro mercantil de Luxemburgo con el número B 29 192. Asimismo, todos los inversores italianos deben consultar el Formulario de solicitud ampliado y todos los inversores de Hong Kong deben

consultar el apartado "Información adicional para inversores de Hong Kong" del folleto. Pueden obtenerse copias gratuitas en alemán del folleto, el documento de datos fundamentales para el inversor, los estatutos y los informes anuales y semestrales, así como otra información, a través del representante en Suiza. El representante en Suiza es Carnegie Fund Services S.A., 11, rue du Général-Dufour, 1204 Ginebra. El agente de pagos en Suiza es Banque Cantonale de Genève, 17, quai de l'île, 1204 Ginebra. El presente documento se ha elaborado exclusivamente a efectos informativos y no constituye una oferta o una recomendación para comprar o vender valores concretos ni para adoptar una estrategia de inversión determinada.

La propiedad intelectual de cualquier índice mencionado en el presente documento (incluidas las marcas comerciales registradas) recae sobre el cedente de la licencia correspondiente. Los cedentes de licencia de los índices no patrocinan, respaldan, venden ni promocionan en modo alguno ningún producto basado en índices, por lo que no tendrán responsabilidad alguna a este respecto.

Todas las inversiones entrañan riesgos, incluida la posible pérdida del principal. La información que se facilita en el presente documento no se ha elaborado atendiendo a las circunstancias particulares de ningún cliente y no constituye asesoramiento de inversión ni debe interpretarse en forma alguna como asesoramiento fiscal, contable, jurídico o regulatorio. Por consiguiente, antes de tomar una decisión de inversión, se aconseja a los inversores que consulten a un asesor jurídico y financiero independiente que les informe sobre las consecuencias fiscales de dicha inversión.

La información incluida en la presente comunicación no constituye una recomendación basada en análisis ni

"análisis de inversiones" y se considera "comunicación comercial" con arreglo a las disposiciones reglamentarias europeas o suizas aplicables. Esto significa que esta comunicación comercial (a) no se ha elaborado de conformidad con los requisitos legales establecidos para promover la independencia del análisis de inversiones y (b) no está sujeta a ninguna prohibición de contratación antes de la difusión del análisis de inversiones.

MSIM no ha autorizado a intermediarios financieros a utilizar o distribuir este documento, salvo que dicha utilización y distribución se haga de conformidad con las leyes y los reglamentos aplicables. MSIM no será responsable, y declina cualquier responsabilidad, por el uso o el uso inapropiado de este documento por cualquier intermediarios financieros. Si es usted distribuidor de Morgan Stanley Investment Funds, algunos fondos o todos ellos, o participaciones de fondos concretos, podrían estar disponibles para su distribución. Consulte estos datos en su acuerdo de subdistribución antes de remitir información sobre fondos a sus clientes.

No podrá reproducirse, copiarse o transmitirse la totalidad o parte de este documento y tampoco podrá divulgarse su contenido a terceros sin el consentimiento expreso previo de MSIM.

Toda la información que figura en el presente documento tiene carácter privado y cuenta con la protección de las leyes de propiedad intelectual.

Este documento podrá traducirse a otros idiomas. Cuando se haga tal traducción, la versión en inglés se considerará la definitiva. Si existiera alguna discrepancia entre la versión en inglés y cualquier versión de este documento en otro idioma, prevalecerá la versión en inglés.